

## **«Организация внешнеэкономической деятельности в современной компании»**

*(Изучение рынка, психология переговоров, контрактная работа, приём и передача товаров, претензионная работа)*



Автор и ведущий: Голубчик А.М. (г. Москва)  
03-04 февраля 2012 года г. Владивосток

**Аудитория:** Руководители отделов ВЭД предприятий всех профилей (экспорт и импорт, производство), бухгалтеры и юристы предприятий занимающиеся ВЭД.

**В программе:**

### **1. ВВЕДЕНИЕ.**

- Технологии внешнеторговых сделок как основа Внешнеэкономической деятельности. Общие понятия, терминология и определения.
- Формы и методы международных коммерческих операций. (Прямые экспортно-импортные операции, коммерческое посредничество, лизинг, франчайзинг, создание совместных предприятий);
- Состязательные формы международных коммерческих операций (международные торги (биржи и аукционы), поставка комплексного оборудования («под ключ»), инженерно-консультационные услуги (инжиниринг))

### **2. ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫХОДА ПРЕДПРИЯТИЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК (подготовительный этап)**

- изучение сегмента рынка (маркетинг);
- изучение фирмы-партнера;
- психология во внешнеторговой деятельности (разрешение конфликтных ситуаций на переговорах, командная работа до и во время переговоров, кросс-культурная психология, публичное представление товара на рынке, создание имиджа профессионала на переговорах);

### **3. РАБОТА НА МЕЖДУНАРОДНЫХ РЫНКАХ (активная фаза деятельности)**

- правовые нормы свершения международных договоров;
- контракты международной купли-продажи товара (общие условия, предмет договора, количество и качество товара, 3 вида гарантий во внешней торговле (гарантия поставки/ оплаты, гарантия качества товара, гарантийное обслуживание), претензии и рекламации во внешней торговле);
- российская «специфика» составления внешнеторговых контрактов (контракт под «особые» цели и задачи);
- условия платежа в международных контрактах (открытый счет, инкассо, аккредитив, банковский перевод, векселя простые и оборотные);
- базисные условия поставки товаров (Инкотермс-2010);
- приёмка – сдача товара (личное присутствие, роль и функции сюрвейеров, достоверное подтверждение и фиксация повреждений /отсутствия товара);

### **4. ПОСТАВКА ТОВАРОВ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЫНКИ (транспортное обеспечение ВЭД / логистика в ВЭД)**

- Транспортно-экспедиторское обслуживание ВЭД (прямые и интермодальные (смешанные) перевозки);
- транспортные документы как единственное достоверное подтверждение отгрузки товара (транспортные накладные, коносаменты морских перевозчиков, коносаменты договорных перевозчиков);
- страхование рисков внешнеэкономической деятельности (страхование финансовых рисков, страхование технических рисков, транспортное страхование грузов);
- таможенное обеспечение ВЭД.

**Продолжительность: 2 дня с 10 до 18 час.**

**Стоимость участия – 18800 рублей;**

**ВНИМАНИЕ: При оплате до 31.12.2011 г. предоставляется 20% скидка!**

*Подробности по телефонам:*

*Во Владивостоке (423) 234-60-21, 234-60-48, 232-91-22*

*В Хабаровске (4212) 311-866, 311-959, 312-107*

*В Находке (4236) 697-197, 8(924)256-00-06*

***у директора по развитию Перминовой Ольги (423) 259-29-14***